



## **Incontri d'affari**



# **MISSIONE IMPRENDITORIALE in ARABIA SAUDITA**

**8-11 marzo 2015**

**Adesione entro il 9 febbraio**

La **missione multisettoriale**, organizzata dalla Camera di Commercio Italo-Araba nelle città saudite di **Riyadh** (capitale del Regno dell'Arabia Saudita) e **Jeddah** (seconda città più popolosa del paese dopo la capitale ed importante porto e centro commerciale), offre alle aziende italiane dei vari settori un'interessante opportunità commerciale attraverso la predisposizione di incontri d'affari con le controparti locali.

Per ciascuna società partecipante è previsto un **calendario di incontri B-to-B personalizzati**, che saranno organizzati in base agli specifici interessi e profilo di attività segnalatici e che si svolgeranno presso le sedi dei clienti arabi previamente selezionati.

Per ogni azienda interessata a partecipare sarà svolta una verifica preliminare e gratuita della ricettività del mercato saudita rispetto alla sua attività e produzione.

### **Arabia Saudita**

L'Arabia Saudita detiene quasi un quarto delle riserve mondiali di greggio (le riserve stimate del paese ammontano a 260 mld di barili) e ne è il maggior esportatore mondiale, oltre a circa il 4% delle riserve mondiali di gas (7,3 mila miliardi di metri cubi - quarto paese al mondo). Tali risorse hanno consentito uno sviluppo imponente e restano centrali nell'economia del paese, sebbene questo abbia intrapreso da tempo, e con successo, una politica di diversificazione, avviata con l'industria pesante e oggi estesa a quella leggera e ai servizi. Leader dei sei paesi del Consiglio di Cooperazione del Golfo (per i quali si segnala l'opportunità derivante dai sempre più stretti accordi doganali che li legano), l'Arabia Saudita è il paese con la popolazione più numerosa (oltre 28 milioni) e la struttura produttiva più ampia e diversificata. La crescita dell'economia è stata e si mantiene consistente (+4,1% nel 2010, +7% nel 2011, +5,5 nel 2012, +4,5% nel 2013). Le importazioni saudite sono aumentate di due volte e mezzo tra il 2004 e il 2008, del 37,69% tra il 2009 e il 2011 e del 18% nel 2012 raggiungendo 150,7 miliardi di dollari: il paese ha bisogno di un'ingente quantità di beni, servizi e, soprattutto, conoscenze per proseguire nel percorso di diversificazione dell'economia e prepararsi a sostenere la domanda di una popolazione crescente in numero e complessità. Le esportazioni italiane hanno superato i 3,7 miliardi di euro nel 2011, i 4 miliardi di euro nel 2012, i 4,5 nel 2013 (+11,4%) e i 3,5 miliardi nei primi 9 mesi del 2014 (+5,5%), facendo del nostro paese in quell'anno il secondo partner commerciale del Regno a livello UE dopo la Germania. Esportiamo principalmente macchine ed apparecchi meccanici, prodotti metallurgici, mobili, gioielli, materiale da costruzione, abbigliamento, prodotti chimici. Il mercato è aperto ed in grado di assorbire qualunque tipo di merce. Ottime le possibilità di accordi produttivi, che attualmente vengono sollecitati anche nei confronti della piccola e media impresa e che possono beneficiare di consistenti finanziamenti locali. Un'altra interessante possibilità è rappresentata dallo schema di incrocio di partecipazioni messo a punto dalla Camera insieme a Simest.

### **Programma di missione**

#### **Domenica 8 marzo 2015**

ore 15.20 partenza da *Roma Fium.* per Riyadh (Saudi Arabian Airlines SV208) – arrivo: ore 22.15

#### **Lunedì 9 marzo 2015**

incontri individuali a Riyadh presso le sedi di operatori locali

ore 20.00 partenza da Riyadh per Jeddah (Saudi Arabian Airlines SV1047) – arrivo: ore 21.45

#### **Martedì 10 marzo 2015**

incontri individuali a Jeddah presso le sedi di operatori locali

#### **Mercoledì 11 marzo 2015**

ore 10.30 partenza da Jeddah per *Roma Fium.* (Saudi Arabian Airlines SV201) – arrivo: ore 13.40

## Quota di partecipazione

Per i *soci ordinari* della Camera, la quota di partecipazione agli incontri d'affari è fissata in € 3.630 ad azienda.

→ Alla missione possono partecipare anche aziende che non siano già socie della Camera, iscrivendosi come *soci partecipanti*, al costo aggiuntivo di € 250.

Tale quota comprende:

- Ricerca e selezione dei partner locali
- Organizzazione degli incontri d'affari individuali presso le sedi degli operatori di Jeddah e di Riyadh
- Lettera di invito di uno sponsor saudita (necessaria per il rilascio del visto di ingresso nel paese)
- Viaggio aereo A/R Roma -Riyadh-Jeddah (classe economy)
- Pernottamento per 3 notti in camera singola con prima colazione in hotel 4-5 stelle
- Assistenza operativa in loco dell'Area Manager – esperto senior della Camera di Commercio Italo-Araba.

La lingua di lavoro sarà l'**inglese**.

Su richiesta, possono essere forniti ai partecipanti i seguenti servizi (non compresi nella quota di partecipazione, al pari di ogni altra spesa non espressamente indicata):

- *veicolo con autista* (per recarsi agli incontri presso le sedi delle imprese locali) - costo per 8 ore: € 230 (per ogni ora aggiuntiva oltre le prime 8, il costo è di € 35)
- *accompagnatore-interprete italiano-inglese* - costo giornaliero: € 350.

## Iscrizione

La ricerca delle controparti sarà avviata non appena ricevuta l'iscrizione.

Per ottimizzare tale ricerca e per accelerare le procedure di richiesta del visto d'ingresso in Arabia Saudita, invitiamo le imprese a comunicarci la loro adesione e profilo d'attività in lingua inglese il prima possibile e comunque **entro il 9 febbraio 2015**, utilizzando il *modulo di iscrizione allegato* e accludendo copia del pagamento.

→ **Nota Bene:** Per ottenere il **visto d'ingresso** in Arabia Saudita, è richiesto il *passaporto con validità di almeno 6 mesi residui, due pagine libere consecutive e non recante visti di Israele*. Il visto deve essere richiesto prima della partenza, a fronte dell'ottenimento della lettera di invito nominativa, che sarà fornita ai partecipanti per nostro tramite da uno sponsor saudita. Una volta ottenuta la lettera di invito, i partecipanti sono invitati ad affidarsi ad un'agenzia di servizi che li assista nell'espletamento della procedura richiesta dal Consolato saudita di Roma. L'agenzia indicherà la documentazione da produrre, i tempi richiesti ed il costo del visto.

Si seguito, segnaliamo una delle possibili agenzie con uffici a Milano e Roma, sul cui sito internet vengono fornite maggiori delucidazioni circa la procedura di rilascio del visto:

<http://www.covex.it/visti-internazionali/visti-su-passaporti/arabia-saudita.shtml>

### **Per informazioni**

dott. Nicola Castelli

CAMERA DI COMMERCIO ITALO-ARABA

Tel. 063226751 – Fax 063226901 - [castelli@cameraitaloaraba.org](mailto:castelli@cameraitaloaraba.org)

Spettabile  
Camera di Commercio Italo-Araba  
Fax: 06 3226901  
[castelli@cameraitaloaraba.org](mailto:castelli@cameraitaloaraba.org)  
(att.ne: dott. Nicola Castelli)

**ISCRIZIONE ALLA MISSIONE in ARABIA SAUDITA  
8 - 11 marzo 2015**

**N.B.** L'iscrizione deve pervenire alla Camera al più tardi **entro il 9 febbraio 2015**

<b>DATI DELL'AZIENDA</b>
Denominazione .....
Forma giuridica ..... P.IVA .....
<b>Sede operativa</b>
Indirizzo .....
Telefono ..... Fax .....
E-mail ..... Sito Web .....
Persona da contattare ..... Posizione in azienda .....
<b>Settore di attività</b>
.....
.....
<b>Principali prodotti/servizi</b>
.....
.....
.....

<b>ADESIONE ALLA MISSIONE in ARABIA SAUDITA - marzo 2015</b>
<input type="checkbox"/> Partecipazione diretta con i signori:
nome e cognome ..... posiz. aziendale ..... cell. ....
nome e cognome ..... posiz. aziendale ..... cell. ....
nome e cognome ..... posiz. aziendale ..... cell. ....

### OBIETTIVI dell'azienda nella missione:

- export prodotti       import di prodotti  
 export servizi       investimenti diretti (joint-venture, delocalizzazione produttiva, altro)  
 ricerca agenti       franchising

Precisazioni: .....

.....

.....

Contatti richiesti:       società private       enti pubblici

Tipologia dei clienti abituali: .....

.....

.....

Applicazioni più comuni dei Vostri prodotti/servizi: .....

.....

.....

### PROFILO AZIENDALE

Per la presentazione dell'azienda e l'organizzazione degli incontri diretti si richiede di allegare:

- un breve profilo in *lingua inglese*
- altre informazioni che l'azienda consideri utili per ottimizzare la sua partecipazione

### ISCRIZIONE

L'iscrizione deve pervenire alla Camera tassativamente **entro il 9 febbraio 2015**, unitamente a:

- profilo aziendale
- ricevuta del bonifico bancario emesso a favore della Camera di Commercio Italo-Araba  
cod. IBAN IT81 A 05308 03200 000000012558 causale: *Missione ARABIA SAUDITA 2015*

A seguito del pagamento, la Camera di Commercio Italo-Araba rilascerà ricevuta fiscalmente valida.

### Condizioni

- Il prezzo di partecipazione alla missione include esclusivamente quanto 20 febbraio 2015, essa provvederà a rimborsare il 50% della quota versata. Oltre tale termine, non sarà effettuato rimborso alcuno.

Data .....

Firma aziendale .....