

## Missione imprenditoriale in Marocco

*Incontri d'affari a Casablanca il 12 e 13 aprile 2012*

**(Adesione entro il 22 marzo 2012)**

**La missione**, organizzata dalla Camera di Commercio Italo-Araba con la collaborazione della Camera di Commercio, Industria e Servizi di Casablanca, offre alle aziende italiane dei vari settori un'interessante opportunità commerciale.

Per ogni società partecipante è previsto un calendario di incontri diretti (B-to-B) con clienti selezionati preliminarmente ed un'assistenza in loco da parte della Camera.

Gli incontri d'affari, nel primo giorno, si svolgeranno presso la Camera di Commercio di Casablanca e, nel secondo, presso le sedi delle imprese marocchine corrispondenti all'attività di ciascun partecipante.

**Il mercato marocchino** è ampio e fortemente tributario delle importazioni in ogni comparto, con una parziale eccezione per le produzioni agricole. L'accordo di libero scambio con l'Unione Europea ha eliminato, o fortemente ridotto, i vincoli all'importazione, rendendo il mercato libero ed aperto. Il 60% delle importazioni proviene dall'Europa (Francia, Spagna, Italia). L'export italiano nel 2010 ha superato 1,4 miliardi di euro, ripartiti tra prodotti della meccanica e meccanica elettrica (40% del totale), prodotti chimici ed energetici (18%), prodotti tessili e dell'abbigliamento (14%), prodotti in gomma e plastica (8%), metalli e prodotti in metallo (7%), altri (13%). Dall'Europa nel tempo si è originato un flusso consistente di Investimenti Diretti Esteri (francesi, spagnoli, belgi, italiani), dapprima nel settore tessile-abbigliamento, poi anche nei settori auto, meccanica, elettricità. Le condizioni offerte agli investitori che vogliono insediarsi in loco sono infatti ottime: stabilità politica, infrastrutture sviluppate, manodopera qualificata, basso costo dei fattori produttivi, agevolazioni fiscali e doganali (esonero dall'Iva per i beni di investimento), contributi finanziari attraverso la partecipazione dello Stato ai costi d'investimento, regimi agevolati, in particolare nelle zone franche e nelle zone a sviluppo economico debole, facilitazioni alle imprese esportatrici e artigiane.

Importazioni del Marocco per settore in milioni di dollari (anno 2010)		
1	Minerario, Cave, Energia	9.647,971
2	Agricoltura, Alimentare, Bevande, Tabacco, Agroindustria	4.215,377
3	Meccanica, macchinari, motori, elettromeccanica	3.816,352
4	Mezzi di Trasporto	3.432,279
5	Elettricità, Elettronica	2.963,325
6	Tessile, Abbigliamento, Pellame, Calzature, Articoli da viaggio	2.757,419
7	Metallurgia, Lavorazione dei Metalli e Prodotti in Metallo	2.705,685
8	Chimica, Farmaceutica, Cosmesi	1.670,666
9	Gomma, Plastica	1.573,462
10	Carta, Cartone, Grafica, Editoria	684,633
11	Legno, Articoli in Legno, Mobili	500,976
12	Apparecchiature di Precisione, di Misura, di Prova, Ottiche	467,897
13	Edilizia, Costruzioni, Ingegneria civile (lavori, forniture)	315,536
14	Prodotti Minerali, Vetro, Ceramica	298,697
15	Altri	247,404
16	Spettacolo e tempo libero, Giochi, Strumenti musicali	80,493
17	Oggettistica, Articoli da Regalo, Gioielli, Pietre Preziose	0,711
	<b>TOTALE</b>	<b>35.378,883</b>

## Programma di missione

### Mercoledì 11 aprile 2012

ore 17.25 Partenza da Milano Malpensa per Casablanca (Royal Air Maroc AT951)– arrivo: ore 18.35

ore 17.50 Partenza da Roma Fiumicino per Casablanca (Royal Air Maroc AT941) – arrivo: ore 19.05

### Giovedì 12 aprile 2012

Riunione plenaria ed incontri d'affari con operatori marocchini presso la Camera di Commercio, Industria e Servizi di Casablanca

### Venerdì 13 aprile 2012

Incontri individuali presso le sedi delle imprese locali

### Sabato 14 aprile 2012

ore 11.30 Partenza da Casablanca per Milano Malpensa (Royal Air Maroc AT950) – arrivo: ore 16.25

ore 11.40 Partenza da Casablanca per Roma Fiumicino (Royal Air Maroc AT940) – arrivo: ore 16.40

## Quota di partecipazione

La quota di partecipazione comprende:

- Ricerca e selezione dei partner locali
- Organizzazione degli incontri d'affari
- Assistenza operativa
- Documentazione economica-commerciale-giuridica
- Viaggio aereo da Roma o Milano a Casablanca e ritorno (classe economy)
- Camera singola con prima colazione in hotel 5 stelle
- Trasferimenti da e per l'aeroporto di Casablanca

Per i soci ordinari della Camera, la quota individuale di partecipazione è fissata in **€ 2.250**. Per ogni ulteriore partecipante della stessa azienda, è prevista una riduzione di **€ 500**.

Alla missione possono partecipare anche aziende che non siano già associate alla Camera, iscrivendosi come soci partecipanti, con un costo aggiuntivo di **€ 250**.

La lingua di lavoro sarà **il francese**.

*Su richiesta*, possono essere forniti ai partecipanti i seguenti servizi (non compresi nella quota di partecipazione, al pari di ogni altro onere o spesa non espressamente indicati):

- veicolo con autista (per recarsi agli incontri presso le sedi delle imprese locali) - costo per 8 ore: **€ 100**
- accompagnatore-interprete italiano-francese - costo giornaliero: **€ 150**

## Partecipazione tramite la società di servizi della Camera

La società di servizi della Camera, *NAME Consulting*, potrà rappresentare le aziende italiane che ne facciano domanda in base a specifici accordi.

Le aziende interessate possono rivolgersi al *dott. Nicola Castelli* (tel.: 06 3226751 – e-mail: [castelli@cameraitaloaraba.org](mailto:castelli@cameraitaloaraba.org))

## Iscrizione

**Nota Bene:** La ricerca delle controparti sarà avviata non appena ricevuta l'iscrizione.

Per ottimizzare tale ricerca, invitiamo le imprese a comunicarci la loro adesione e profilo d'attività in *lingua francese* il prima possibile e comunque **entro il 22 marzo 2012**, utilizzando il [modulo di iscrizione](#) e accludendo copia del pagamento.

*Per ulteriori informazioni rivolgersi a: **dott. Nicola Castelli***  
(Tel. 06 3226751 Fax 06 3226901 E-mail: [castelli@cameritaloaraba.org](mailto:castelli@cameritaloaraba.org) )